



Documentación y Temario



CARRERA CONSULTOR SAP LOGÍSTICO

Duración: 10 meses | 🏆 Cuádruple titulación

Inscripción: Abierta – Cupos Limitados

Exclusivo Modelo Online ★ All Inclusive

“Fórmese como Consultor SAP, con dominio a nivel usuario y a nivel consultor funcional sobre los principales procesos logísticos de esta tecnología”

SITIO WEB:

📄 <https://www.cvosoft.com/carreras/logexp>





CARRERA CONSULTOR SAP LOGÍSTICO

Plan de estudios



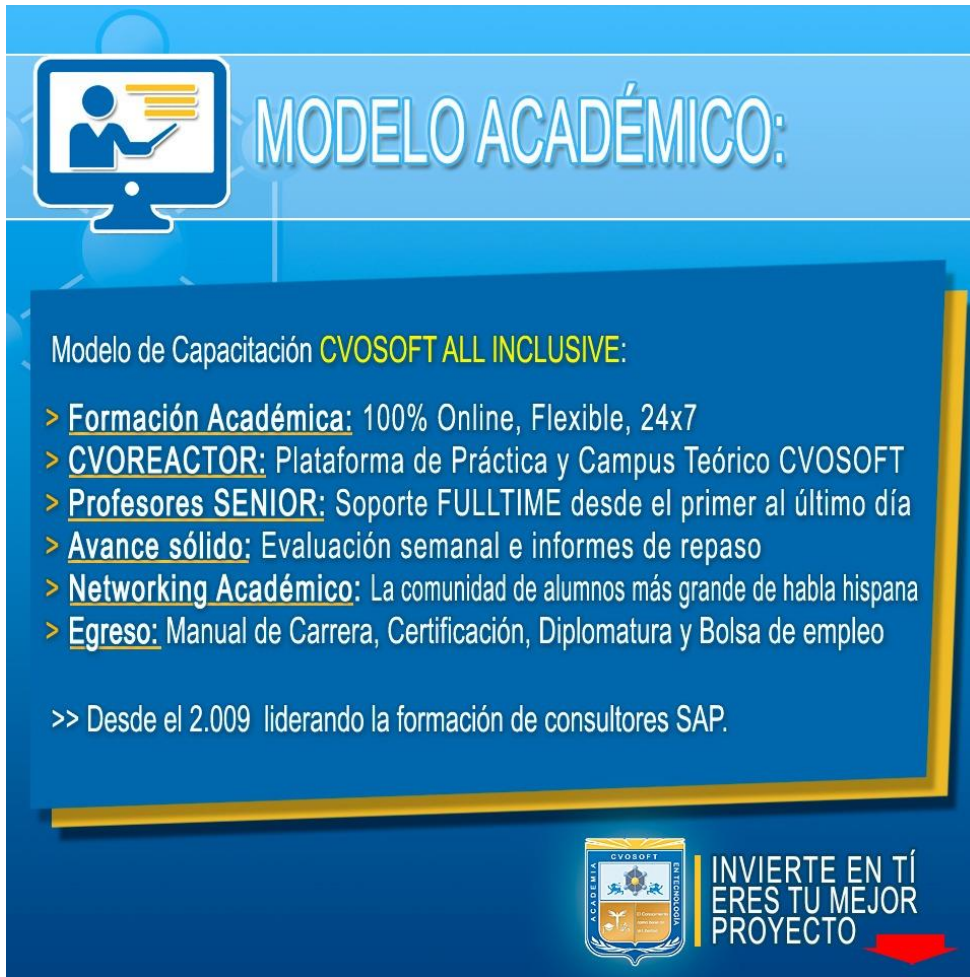
En esta carrera adquirirá los conocimientos necesarios para desempeñarse como usuario y consultor funcional en los módulos SAP MM y SAP SD, abordando tanto el uso del sistema como su parametrización.

- **1º Nivel: Usuario MM:** Dominio de SAP MM S/4HANA a nivel Usuario Clave – 11 Semanas
- **2º Nivel: Consultor MM:** Dominio de SAP MM S/4HANA a nivel Parametrizador – 11 Semanas
- **3º Nivel: SD - Inicial:** Dominio de SAP SD ECC a nivel Usuario Clave – 10 Semanas
- **4º Nivel: SD - Avanzado:** Dominio de SAP SD ECC a nivel Parametrizador – 11 Semanas |
80% Bonificado

COSTO, FORMAS DE PAGO E INSCRIPCIÓN:

📄 <https://www.cvosoft.com/carreras/logexp>

► Modelo Académico



MODELO ACADÉMICO:

Modelo de Capacitación **CVOSOFT ALL INCLUSIVE:**

- > **Formación Académica:** 100% Online, Flexible, 24x7
- > **CVOREACTOR:** Plataforma de Práctica y Campus Teórico CVOSOFT
- > **Profesores SENIOR:** Soporte FULLTIME desde el primer al último día
- > **Avance sólido:** Evaluación semanal e informes de repaso
- > **Networking Académico:** La comunidad de alumnos más grande de habla hispana
- > **Egreso:** Manual de Carrera, Certificación, Diplomatura y Bolsa de empleo

>> Desde el 2.009 liderando la formación de consultores SAP.

 **INVIERTE EN TÍ
ERES TU MEJOR
PROYECTO** 

¡Viva la experiencia de aprender!

Usted enfóquese en aprender, que absolutamente todo lo que necesita para una formación efectiva está contemplado en nuestro modelo ★**ALL INCLUSIVE**★

Toda la Información de nuestro **exclusivo modelo pedagógico** en:
 <https://www.cvosoft.com/modelo>

► Temario Usuario SAP MM S/4HANA

OBJETIVOS: Dominio de SAP MM S/4HANA a nivel Usuario Clave - 11 Semanas

:: Usuario SAP MM / SEMANA 1: Introducción a SAP MM S/4HANA

Descripción: Esta semana daremos los primeros pasos en SAP MM.

- **Clase 1:** Introducción al sistema de estudios
- **Clase 2:** Presentación del instructor
- **Clase 3:** Acceso al sistema SAP S/4HANA y documentos
- **Clase 4:** SAP y sus principales características
- **Clase 5:** Los perfiles que trabajan en SAP MM
- **Clase 6:** La plataforma SAP HANA
- **Clase 7:** El sistema SAP S/4HANA
- **Clase 8:** Objetos gráficos de la pantalla y su utilización
- **Clase 9:** Búsqueda de información y ayuda
- **Clase 10:** Integración de S/4HANA MM
- **Clase 11:** Curso sobre la Inteligencia Artificial y la tecnología SAP
- **Clase 12:** Social Break - Dinos quién eres
- **Evaluación de conocimientos**

:: Usuario SAP MM / SEMANA 2: Estructura de la Organización

Descripción: En la segunda semana, veremos la estructura de la organización desde el punto de vista físico y funcional.

- **Clase 1:** Definición de la estructura de la organización
- **Clase 2:** Definición de mandantes y sociedad
- **Clase 3:** Definición de centro y almacén
- **Clase 4:** Definición de organizaciones y grupos de compras
- **Clase 5:** Estructura de la organización desde el punto de vista físico
- **Clase 6:** Estructura de la organización desde el punto de vista funcional
- **Clase 7:** Introducción a SAP Fiori
- **Clase 8:** IA aplicada a SAP MM S/4HANA con Power BI
- **Clase 9:** Social Break - Curso neurotécnicas de estudio
- **Evaluación de conocimientos**

:: Usuario SAP MM / SEMANA 3: Maestro de datos, Materiales y Proveedores

Descripción: En esta unidad veremos el Maestro de datos, de materiales y de proveedores.

- **Clase 1:** Presentación general de los maestros de datos y documentos
- **Clase 2:** Concepto de maestro de datos
- **Clase 3:** Información general del maestro de materiales
- **Clase 4:** Definiciones básicas de los materiales
- **Clase 5:** Definición y creación de materiales
- **Clase 6:** Extender materiales a nuevos centros y vistas
- **Clase 7:** Actualización y reportes de datos de materiales
- **Clase 8:** Maestro de datos de proveedores
- **Clase 9:** Creación y extensión de un nuevo proveedor
- **Clase 10:** Reporte de datos de proveedores
- **Evaluación de conocimientos**

:: Usuario SAP MM / SEMANA 4: Proceso de Compras, Estructura y Funcionalidades

Descripción: Esta semana aprenderemos por completo los procesos compra y la introducción a los documentos de SAP.

- **Clase 1:** Estructura de la organización de compras
- **Clase 2:** Etapas y documentos del proceso de compras
- **Clase 3:** Estructura y descripción de los documentos
- **Clase 4:** Descripción y ejemplos de documentos de compra
- **Clase 5:** Creación de documentos, barras de herramientas y menús
- **Clase 6:** Creación de documentos sin referencia
- **Clase 7:** Creación de documentos con referencia
- **Clase 8:** Introducción a Power BI con información de SAP
- **Clase 9:** Social Break - Curso introducción a las Criptomonedas
- **Evaluación de conocimientos**

:: Usuario SAP MM / SEMANA 5: Gestión de Solicitudes de Pedido

Descripción: Alcanzada la quinta semana, aprenderemos todo acerca de la creación, modificación y aprobación de solicitudes de pedido.

- **Clase 1:** Generalidades del documento
- **Clase 2:** Tipos de adquisición de bienes
- **Clase 3:** Creación de SolPed sin referencia
- **Clase 4:** Información principal del documento
- **Clase 5:** Creación de SolPed con referencia
- **Clase 6:** Tipos de Imputación en documentos de compra
- **Clase 7:** Principios básicos de estrategias de liberación
- **Clase 8:** Listados de solicitudes de pedido (Reporting)
- **Clase 9:** Social Break - Curso profilaxis postural
- **Evaluación de conocimientos**

:: Usuario SAP MM / SEMANA 6: Gestión de Pedidos de Compras

Descripción: En esta semana nos concentraremos en los pedidos de compras.

- **Clase 1:** Generalidades del documento
- **Clase 2:** Categorías y determinación de ítems y procesos especiales
- **Clase 3:** Creación del documento sin referencia
- **Clase 4:** Información principal del documento
- **Clase 5:** Creación del documento con referencia
- **Clase 6:** Recursos prácticos de Excel para SAP S/4HANA
- **Clase 7:** Principios básicos de estrategias de liberación
- **Clase 8:** Listados de pedidos de compras (Reporting)
- **Clase 9:** Social Break – Seminario de inserción laboral SAP
- **Evaluación de conocimientos**

:: Usuario SAP MM / SEMANA 7: Procesamiento de Movimientos de Mercadería

Descripción: Esta semana estará dedicada a todo lo referido a los movimientos de mercadería. Veremos las distintas opciones para crear documentos, la información involucrada y su impacto en los procesos y el stock.

- **Clase 1:** Generalidades del documento
- **Clase 2:** Tipos de movimientos de mercadería
- **Clase 3:** Creación del documento
- **Clase 4:** Asignación y análisis de tipos de stock
- **Clase 5:** Opciones y ejemplos de clases de movimientos
- **Clase 6:** Documento contable e impacto en el módulo FI
- **Clase 7:** Listados de movimientos de materiales (Reporting)
- **Evaluación de conocimientos**

:: Usuario SAP MM / SEMANA 8: Procedimiento de Verificación de Facturas

Descripción: En esta semana aprenderemos sobre la verificación de facturas de proveedores y documentos contables.

- **Clase 1:** Generalidades del documento
- **Clase 2:** Descripción y características de la facturación
- **Clase 3:** Creación del documento
- **Clase 4:** Visualización y bloqueo de las facturas
- **Clase 5:** Facturación de gastos planeados y no planeados
- **Clase 6:** Listados de facturas (Reporting)
- **Evaluación de conocimientos**

:: Usuario SAP MM / SEMANA 9: Preparativos Preliminares

Descripción: En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual de Carrera Usuario SAP MM S/4HANA, desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría.
- Refuerzo de actividades prácticas.
- Consultas finales al instructor.
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional.



Entrega del Manual de Carrera: Se le entregará el Manual de Carrera Usuario SAP MM S/4HANA desarrollado por CVOSOFT.

Acceder a la página de este manual:

<https://www.cvosoftware.com/manuales/mmhanasr>

:: Usuario SAP MM / SEMANA 10: Examen de Certificación, Título y Diploma



Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual que garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Título / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Usuario SAP MM S/4HANA.
 - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
 - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

Acceder a la galería de alumnos certificados:

🔗 <https://www.cvosoft.com/certificaciones>

:: Usuario SAP MM / SEMANA 11: Reservada para recuperatorios

Descripción: La última semana de este módulo de estudios se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.



► Temario Consultor SAP MM S/4HANA

OBJETIVOS: Dominio de SAP MM S/4HANA a nivel Parametrizador - 11 Semanas

:: Consultor SAP MM / SEMANA 1: Introducción al Sistema SAP MM S/4HANA y la parametrización

Descripción: Esta semana comenzaremos viendo los principios básicos de la parametrización del sistema y su práctica.

- **Clase 1:** Introducción al sistema de estudio
- **Clase 2:** Presentación del instructor
- **Clase 3:** Acceso al sistema SAP S/4HANA
- **Clase 4:** Introducción a la parametrización de SAP
- **Clase 5:** Acceso a la transacción SPRO y su estructura
- **Clase 6:** Utilización de la ayuda y órdenes de transporte
- **Clase 7:** Definición de objetos de la estructura de la empresa
- **Clase 8:** Asignación de los objetos de la estructura
- **Clase 9:** Actualización del período para la gestión de materiales
- **Evaluación de conocimientos**

:: Consultor SAP MM / SEMANA 2: Parametrización de Materiales y Proveedores

Descripción: Esta semana incorporaremos conceptos claves de la parametrización de materiales, proveedores y los recursos para adaptarlos a las necesidades de los procesos.

- **Clase 1:** Definición de tipos de materiales
- **Clase 2:** Definición de grupos y rangos de números
- **Clase 3:** Definición de grupos de artículos/externos y claves de compra
- **Clase 4:** Definición de grupos de cuentas de proveedores
- **Clase 5:** Definición de rangos de números para proveedores
- **Clase 6:** Definición de estructura de pantallas y campos
- **Clase 7:** Definición de condiciones de pago para compras
- **Clase 8:** Introducción y análisis de tablas de SAP - 1
- **Evaluación de conocimientos**

:: Consultor SAP MM / SEMANA 3: Parametrización de las Solicitudes de Pedido

Descripción: Esta etapa abordará las herramientas para configurar las solicitudes de pedidos y adaptarlas a las necesidades de los procesos de negocio de cada empresa.

- **Clase 1:** Generalidades y rangos de numeración
- **Clase 2:** Definición de clases de documentos
- **Clase 3:** Definición de formato de imagen
- **Clase 4:** Definición de tipos de imputación y tipos de posición
- **Clase 5:** Determinación de textos para solicitudes de pedidos
- **Clase 6:** Introducción a la contabilización automática de documentos
- **Clase 7:** Determinación de cuentas en contabilización automática
- **Clase 8:** Introducción y análisis de tablas de SAP - 2
- **Evaluación de conocimientos**

:: Consultor SAP MM / SEMANA 4: Parametrizaciones de las Estrategias de Liberación

Descripción: En esta semana nos introduciremos en un tema muy importante y dinámico dentro de las necesidades de las empresas.

- **Clase 1:** Principios básicos de configuración de estrategias de liberación
- **Clase 2:** Definición de características
- **Clase 3:** Definición de clases
- **Clase 4:** Definición de grupos y códigos de liberación
- **Clase 5:** Definición de indicadores de liberación
- **Clase 6:** Definición de estrategias de liberación
- **Clase 7:** Definición de la clasificación de las estrategias de liberación
- **Clase 8:** Introducción y análisis de tablas de SAP - 3
- **Evaluación de conocimientos**

:: Consultor SAP MM / SEMANA 5: Parametrización de Pedidos y Mensajes

Descripción: Esta semana nos enfocaremos en los instrumentos de parametrización de los pedidos.

- **Clase 1:** Definición de rangos de números para pedidos
- **Clase 2:** Definición de tipos de documentos para pedidos
- **Clase 3:** Definición de formato de imagen por clase de documento
- **Clase 4:** Determinación de textos para pedidos
- **Clase 5:** Configuración de estrategias de liberación para pedidos
- **Clase 6:** Configuración de mensajes de salida
- **Clase 7:** Introducción y análisis de tablas de SAP - 4
- **Evaluación de conocimientos**

:: Consultor SAP MM / SEMANA 6: Parametrización de Movimientos de Mercadería

Descripción: En esta semana nuestro foco estará puesto en otro de los procesos de SAP, los movimientos de mercadería.

- **Clase 1:** Gestión de stock y principios de parametrización
- **Clase 2:** Definición de clases de documentos
- **Clase 3:** Definición y asignación de números de documentos
- **Clase 4:** Formato de campos para movimientos de mercadería
- **Clase 5:** Definición de actividades y documentos de referencia
- **Clase 6:** Configuraciones generales de los movimientos de mercadería
- **Clase 7:** Introducción y análisis de tablas de SAP - 5
- **Evaluación de conocimientos**

:: Consultor SAP MM / SEMANA 7: Parametrización de la Verificación de Facturas

Descripción: En semana nos adentraremos en los recursos para parametrizar el registro y verificar las facturas de proveedores, su impacto y relación con el módulo FI a través de los documentos contables que genera.

- **Clase 1:** Verificación de facturas, datos y principales parametrizaciones
- **Clase 2:** Asignación de clases de documentos y numeración de documentos
- **Clase 3:** Definición de las categorías de valoración
- **Clase 4:** Configurar contabilizaciones automáticas de cuentas contables
- **Clase 5:** Especificar bloqueo de facturas
- **Clase 6:** Configuraciones generales de la verificación de facturas
- **Clase 7:** Introducción y análisis de tablas de SAP - 6
- **Evaluación de conocimientos**

:: Consultor SAP MM / SEMANA 8: Entrenamiento para la Certificación SAP MM S/4HANA

Descripción: Esta última semana, estará dedicada exclusivamente a repasar los temas abordados.

- **Clase 1:** Estructura de la organización y generalidades
- **Clase 2:** Maestro de materiales
- **Clase 3:** Maestro de proveedores
- **Clase 4:** Solicitudes de pedido
- **Clase 5:** Pedidos de compras
- **Clase 6:** Movimientos de mercadería
- **Clase 7:** Verificación de facturas
- **Clase 8:** Temas funcionales varios y de parametrización
- **Clase 9:** Características del examen de certificación SAP MM S/4HANA
- **Clase 10:** Prácticas reales del examen de certificación SAP MM S/4HANA

:: Consultor SAP MM / SEMANA 9: Preparativos Preliminares

Descripción: En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual de Carrera Consultor SAP MM S/4HANA, desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría.
- Refuerzo de actividades prácticas.
- Consultas finales al instructor.
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional.



Entrega del Manual de Carrera: Se le entregará el Manual de Carrera Consultor SAP MM S/4HANA, desarrollado por CVOSOFT.

Acceder a la página de este manual:

<https://www.cvosoftware.com/manuales/mmhanacn>

:: Consultor SAP MM / SEMANA 10: Examen de Certificación, Título y Diploma



Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual que garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Título / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Consultor SAP MM S/4HANA.
 - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
 - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en Bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

Acceder a la galería de alumnos certificados:

🔗 <https://www.cvosoft.com/certificaciones>

:: Consultor SAP MM / SEMANA 11: Reservada para recuperatorios

Descripción: La última semana de este módulo se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.



► Temario SAP SD – Nivel Inicial

OBJETIVOS: Dominio de SAP SD a nivel Usuario Clave - 10 Semanas

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 1: Introducción al Sistema SAP

Descripción: En la primera semana aprenderemos que son los sistemas ERP, los distintos productos que ofrece a las empresas y nos concentraremos principalmente en las soluciones para grandes empresas.

- **Clase 1:** Introducción al sistema de estudios
- **Clase 2:** Presentación del Instructor
- **Clase 3:** Generalidades de SAP
- **Clase 4:** SAP ECC y los módulos que lo constituyen
- **Clase 5:** Navegación por el sistema SAP
- **Clase 6:** Ayuda e interface de usuario
- **Clase 7:** Parametrizaciones personales y datos de usuario
- **Clase 8:** Conceptos válidos en todo el sistema
- **Clase 9:** Social Break - Dinos quién eres
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 2: Estructura Organizativa y Resumen de Procesos

Descripción: En la segunda semana nos enfocaremos en los distintos elementos organizativos, tanto en comercial como aquellos de finanzas y gestión.

- **Clase 1:** Estructuras organizativas
- **Clase 2:** Estructuras organizativas en comercial
- **Clase 3:** Estructuras organizativas en la expedición y el transporte
- **Clase 4:** Organización interna de ventas
- **Clase 5:** Asignación de la estructura con finanzas
- **Clase 6:** Asignación de la estructura con gestión de materiales
- **Clase 7:** Resumen de procesos de ventas
- **Clase 8:** Procesos estándares
- **Clase 9:** Flujo de documentos
- **Clase 10:** Circuitos comerciales
- **Clase 11:** Social Break - Curso de inserción laboral SAP
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 3: Datos Maestros del ciclo comercial

Descripción: En esta semana analizaremos todo lo relativo con datos maestros del ciclo comercial, los datos maestros, entre otros.

- **Clase 1:** Concepto de Maestro de Datos
- **Clase 2:** Maestro de clientes
- **Clase 3:** Interlocutor comercial
- **Clase 4:** Maestro de materiales
- **Clase 5:** Registro info del cliente y del material
- **Clase 6:** Datos maestros para la determinación de precios
- **Clase 7:** Datos maestros adicionales
- **Clase 8:** Determinación de datos
- **Clase 9:** Log de datos incompletos
- **Clase 10:** Social Break - Curso neurotécnicas de estudios
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 4: Ventas

Descripción: En esta semana analizaremos cómo se procesan los pedidos de ventas, cuál es la estructura del documento de ventas y las distintas fuentes de información.

- **Clase 1:** Tratamiento de venta.
- **Clase 2:** Tratamiento de preventas
- **Clase 3:** Fuentes de información de pedidos de ventas
- **Clase 4:** Procesamiento de pedidos de ventas
- **Clase 5:** Verificación de disponibilidad
- **Clase 6:** Fabricación sobre pedido
- **Clase 7:** Operaciones comerciales especiales
- **Clase 8:** Contratos marco
- **Clase 9:** Determinación, listado y exclusión de materiales
- **Clase 10:** Social Break - Curso Introducción a las Criptomonedas
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 5: Expedición

Descripción: En la quinta semana nos centraremos en los procesos de expedición.

- **Clase 1:** Tratamiento de expediciones
- **Clase 2:** Entrega de salida
- **Clase 3:** Resumen del proceso de entrega
- **Clase 4:** Picking
- **Clase 5:** Salida de mercancías
- **Clase 6:** Embalaje
- **Clase 7:** Devoluciones
- **Clase 8:** Programación de la expedición
- **Clase 9:** Tratamiento de transporte
- **Clase 10:** Social Break - Curso Porfilaxis Postural
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 6: Facturación

Descripción: En esta unidad veremos todo lo referente a las facturas para el módulo SD.

- **Clase 1:** Tratamiento de documentos de facturación
- **Clase 2:** Creación de facturas
- **Clase 3:** Tratamiento de reclamaciones
- **Clase 4:** Métodos de creación de documentos de facturación
- **Clase 5:** Formas de liquidación
- **Clase 6:** Concepto de Maestro de Datos
- **Clase 7:** Planes de facturación
- **Clase 8:** Interface SD/FI
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 7: Determinación de Precios

Descripción: En esta unidad veremos cómo se determinan los precios, descuentos, recargos, impuestos y fletes en el documento comercial.

- **Clase 1:** Técnica de condiciones en la determinación de precios
- **Clase 2:** Registros de condición
- **Clase 3:** Análisis de precios
- **Clase 4:** Funciones especiales para la determinación de precios
- **Clase 5:** Clases de condición especiales
- **Clase 6:** Clases de condición estadísticas
- **Clase 7:** Impuestos
- **Clase 8:** Análisis para procesos comerciales
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 8: Preparativos Preliminares

Descripción: En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Inicial desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría.
- Refuerzo de actividades prácticas.
- Consultas finales al instructor.
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional.



Entrega del Manual de Carrera: Se le entregará el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Inicial desarrollado por CVOSOFT.

Acceder a la página de este manual:

<https://www.cvosoft.com/manuales/sd>

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 9: Examen de Certificación, Título y Diploma



Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual que garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Título / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Consultor en SAP SD - Nivel Inicial.
 - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
 - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

Acceder a la galería de alumnos certificados:

🔗 <https://www.cvosoft.com/certificaciones>

:: SAP SD – INICIAL / SEMANA 10: Reservada para recuperatorios

Descripción: La última semana de este módulo de estudios se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.



► Temario SAP SD – Nivel Avanzado

OBJETIVOS: Dominio de SAP SD a nivel Parametrizador - 11 Semanas

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 1: Introducción a la parametrización y tips para el consultor SAP

Descripción: En la primera semana veremos las funcionalidades y herramientas que posee la interfaz de parametrización que utiliza diariamente el consultor en su labor de adaptación del sistema.

- **Clase 1:** Introducción al sistema de estudios
- **Clase 2:** Presentación del instructor
- **Clase 3:** Customizing en general
- **Clase 4:** Servicios SAP
- **Clase 5:** Roles y Perfiles
- **Clase 6:** Metodología ASAP
- **Clase 7:** Modificaciones del sistema
- **Clase 8:** Solution Manager
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 2: Estructura organizativa y datos maestros

Descripción: En la segunda semana de estudio aprenderemos las relaciones entre las estructuras organizativas y la actualización de los registros maestros utilizados en el ciclo de ventas y distribución.

- **Clase 1:** Estructura organizativa
- **Clase 2:** Asignación de la estructura organizativa
- **Clase 3:** Grupo de cuentas
- **Clase 4:** Interlocutor comercial
- **Clase 5:** Tipo de material
- **Clase 6:** Clases de mensaje
- **Clase 7:** Datos maestros comunes
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 3: Parametrización en ventas

Descripción: Esta semana aprenderemos a configurar los aspectos fundamentales del punto de partida de todo proceso comercial y las implicancias éstos en el registro de los documentos comerciales.

- **Clase 1:** Principios básicos del control de procesos empresariales
- **Clase 2:** Función de la clase de documento de ventas
- **Clase 3:** Función del tipo de posición
- **Clase 4:** Función del tipo de reparto
- **Clase 5:** Operaciones comerciales especiales
- **Clase 6:** Configuración de Funciones de interlocutor
- **Clase 7:** Determinación de materiales, listado y exclusión de materiales
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 4: Parametrización de los procesos de expedición

Descripción: En la cuarta semana nos enfocaremos en las funciones y versatilidades que presentan los procesos de expedición en todas sus opciones de parametrización.

- **Clase 1:** Bases en la expedición
- **Clase 2:** Función de la clase del documento de entrega
- **Clase 3:** Tipos de posición de la entrega
- **Clase 4:** Picking de entregas de salida
- **Clase 5:** Funciones especiales en el tratamiento de entregas
- **Clase 6:** Verificación de disponibilidad
- **Clase 7:** Parametrización del transporte
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 5: Parametrización en la facturación

Descripción: Esta semana veremos las clases de documentos de facturación, planes de facturación, procesos especiales de la facturación y por último el impacto en el módulo de la Contabilidad Financiera de SAP.

- **Clase 1:** Integración del documento de facturación en la cadena de procesos de Comercial
- **Clase 2:** Control de la clase de factura
- **Clase 3:** Clases de factura en el tratamiento de reclamaciones
- **Clase 4:** Listas de facturas, Factura proforma y Venta al Contado
- **Clase 5:** Plan de Facturación
- **Clase 6:** Determinación de cuentas
- **Clase 7:** Gestión de anticipos y pago a plazos
- **Clase 8:** Interface SD/FI
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 6: Parametrización de la determinación de los precios

Descripción: La sexta semana analizaremos en detalle cómo funcionan las técnicas de condición para la determinación de precios.

- **Clase 1:** Técnica de condiciones en la determinación de precios
- **Clase 2:** Configuración de la determinación de precios
- **Clase 3:** Clases de condición
- **Clase 4:** Secuencias de acceso y Tablas de acceso
- **Clase 5:** Funciones especiales
- **Clase 6:** Impuestos
- **Clase 7:** Acuerdos sobre determinación de precios y rappels
- **Clase 8:** Bonificación especie
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 7: Funcionalidades del control del sistema comercial

Descripción: Esta semana trataremos las funciones del sistema para el flujo de los datos entre documentos y la permisividad de copia entre estos.

- **Clase 1:** Flujos de datos y Control de copia
- **Clase 2:** Control de los Textos
- **Clase 3:** Log de datos incompletos
- **Clase 4:** Mensajes de salida
- **Clase 5:** Análisis comerciales y sistema de información
- **Clase 6:** Modificaciones del sistema
- **Clase 7:** Queries
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 8: Entrenamiento para la Certificación SAP SD

Descripción: Le dedicaremos la última semana de entrenamiento a la preparación del examen de certificación de para el módulo SD.

- **Clase 1:** Características del examen de certificación SAP SD
- **Clase 2:** Simulación de examen
- **Evaluación de conocimientos**

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 9: Preparativos Preliminares

Descripción: En esta semana realizaremos la entrega de diversos materiales complementarios útiles para su futuro desempeño profesional, y junto con estos materiales, el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Avanzado desarrollado por la editorial CVOSOFT.

Dispondrá de una semana completa para realizar un repaso general de la teoría, el refuerzo de actividades prácticas y realizar sus consultas finales al instructor, tendrá la oportunidad de prepararse durante una semana lo mejor posible para afrontar el examen final de esta formación.

Temas abordados:

- Repaso general de la teoría.
- Refuerzo de actividades prácticas.
- Consultas finales al instructor.
- Entrega de diversos materiales complementarios útiles para su desempeño profesional.



Entrega del Manual de Carrera: Se le entregará el Manual de Carrera Consultor en SAP SD – Nivel Avanzado desarrollado por CVOSOFT.

Acceder a la página de este manual:

<https://www.cvosoftware.com/manuales/sdadv>

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 10: Examen de Certificación, Título y Diploma



Esta semana iniciará el proceso de examen, el cual que garantiza la calidad académica de nuestros alumnos egresados, cuya aprobación requerida con 70/100 (incluye derecho a recuperatorio) y habilita los procesos **TDC (Título / Diploma y Certificación)** de CVOSOFT.

- **T: Título:** El alumno egresa con el título: Consultor en SAP SD - Nivel Avanzado.
 - **D: Diploma:** El alumno obtiene un diploma de estudios versión imprimible y enmarcable.
 - **C: Certificación:** Certificación bajo número de licencia y web fija, para validación online de sus estudios y referencia en Currículum, incluye soporte tecnológico para integración con LinkedIn.
- + **Bolsa de empleos:** Publicación en Bolsa de empleos y patrocinio de su perfil académico logrado.

Acceder a la galería de alumnos certificados:

🔗 <https://www.cvosoft.com/certificaciones>

:: SAP SD – AVANZADO / SEMANA 11: Reservada para recuperatorios

Descripción: La última semana de este módulo de estudios se encuentra reservada para eventuales recuperatorios que el alumno pueda necesitar. Además, esta semana es de libre acceso a disponibilidad de contenidos.

► Cupón de descuento

Cupón 80%OFF en plan Carrera Consultor SAP Logístico

El presente cupón le ofrecer los siguientes beneficios:

- Importante descuento en su formación.
- Congelamiento de los precios mientras transcurran sus estudios.
- Asegurarle el cupo y la continuidad inmediata en el avance entre los módulos que componen esta formación.

Activar el cupón y sus beneficios:

Para iniciar la activación del cupón y de sus beneficios cuenta con las siguientes opciones:

- Hacer clic la imagen del cupón presentada a continuación.
- Escanear con la cámara de su celular el QR que el cupón presenta.
-  <https://www.cvosoft.com/cupon/conslog>



▶ Enlaces para ampliar Información

Compartir temario:

-  <https://www.cvosoft.com/temarios/logexp>

Planes de Carrera CVOSOFT:

- Planes de Carrera SAP MM
 <https://www.cvosoft.com/plancarrera/mm>
- Planes de Carrera SAP SD
 <https://www.cvosoft.com/plancarrera/sd>
- Todos nuestros Planes de Carrera
 <https://www.cvosoft.com/plancarrera>

Sección Empresas:

- Planes de capacitación para empresas
 <https://www.cvosoft.com/planempresas>
- Portafolio de empresas capacitadas por CVOSOFT
 <https://www.cvosoft.com/portfolio>
- Reclutamiento gratuito y selección de consultores egresados
 <https://www.cvosoft.com/certificaciones>

Adicionales:

- Conozca nuestra modalidad ★ ALL INCLUSIVE ★
 <https://www.cvosoft.com/modelo>
- Acceda a nuestra bolsa de empleo online con miles de perfiles
 <https://www.cvosoft.com/certificaciones>
- Pautas del servicio
 <https://www.cvosoft.com/pautas>
- Ante cualquier duda cuenta con nuestros **canales de contacto**, asesoría y soporte
 <https://www.cvosoft.com/contacto>



CVOSOFT

★★★★★

DESDE EL AÑO 2009 FORMANDO CONSULTORES SAP LÍDERES

★★★★★

<< TU CARRERA EN LAS BUENAS MANOS >>

💛 ¡Éxitos y nos encontramos en clase!



Los Materiales pedagógicos son creación, publicación y registro por © EDITORIAL CVOSOFT - ISBN: 978-987-27549 - Desarrolladora de contenidos audiovisuales para CVOSOFT IT ACADEMY. Todos los derechos Reservados en nuestros materiales educativos publicados, seminarios, carreras, cursos y maestrías. CVOSOFT IT ACADEMY es la Academia Corporativa Independiente de CVOSOFT.com. ABAP®, SAP®, HANA®, NetWeaver® son marcas comerciales registradas por la empresa SAP SE. CVOSOFT.com no constituye un sitio oficial de SAP SE, no se encuentra relacionado con SAP SE, sus marcas, sus empresas filiales y/o subsidiarias. Pautas de nuestro servicio en cvosoft.com/pautas